

VERKOPER NIEUWBOUWVASTGOED

POC PARTNERS

Wij zijn een Vlaamse projectontwikkelaar gespecialiseerd in de ontwikkeling en verkoop van kustgebonden high-end nieuwbouwvastgoed in binnen- en buitenland. Met meer dan 25 jaar ervaring zijn we uitgegroeid tot één van de referentiespelers in ons segment en genieten wij van een ijzersterke reputatie als het over topvastgoedontwikkelingen gaat op de meest exclusieve locaties aan de Belgische en Poolse kust.

FUNCTIEOMSCHRIJVING:

- Je staat in voor de verkoop van onze vastgoedportefeuille.
 - Je beheert hiervoor op een actieve wijze je eigen contactagenda in het CRM-systeem, aangevuld met de leads die je krijgt vanuit de marketingafdeling.
 - Je staat in voor een professionele ontvangst van potentiële klanten in het verkoopkantoor.
 - Je peilt naar de behoeften en wensen van de klanten en stelt een passende vastgoedoplossing voor uit onze omvangrijke portefeuille.
 - Je werkt actief mee om onze doelgroepen uit te breiden, zowel in het residentiële segment alsook in de beleggersmarkt.
 - Je zorgt voor een correcte administratieve afhandeling van de verkoop.
 - Je werkt hoofdzakelijk vanuit Knokke.
-

PROFIEL:

- Enkele jaren ervaring in vastgoedverkoop is een must.
 - Je hebt een representatief voorkomen, straalt de nodige klasse en maturiteit uit en wekt vertrouwen op bij potentiële kopers.
 - Je bent een gedreven verkoper, resultaatgericht en je wordt niet afgeschrikt door avond- of weekendwerk.
 - Je kan zelfstandig werken en je denkt mee met de verkoopafdeling om op een creatieve manier onze projecten in de kijker te zetten en de verkoop te stimuleren.
 - Je beschikt over de nodige persoonlijke capaciteiten om onderhandelingen op hoog niveau tot een goed einde te brengen.
 - Je bent vlot 2-talig (NL/FR).
 - Je kan vlot werken met MS Office .
 - Een BIV nummer is een plus.
 - Ervaring met verkoop op plan is een plus.
-

WIJ BIEDEN JE:

- Een stabiele werkomgeving in een financiële sterke groep.
- Een uitgebreide en unieke nieuwbouwportefeuille op toplocaties aan de Belgische en Poolse kust.
- De nodige commerciële en technische ondersteuning bij de verkoop.
- Een aantrekkelijke verloning, gebaseerd op commissies en omzetdoelstellingen, al dan niet op zelfstandige basis.

INTERESSE?

Stuur nu je CV en motivatie naar mail@pocpartners.com.

